

## Анкета (заказчики)

### I. Проблемы системы госзакупок

- 1) На Ваш взгляд, с учетом Вашего профессионального опыта, насколько часто в практике государственных закупок возникают следующие ситуации и насколько изменилась частота их возникновения по сравнению с регулированием по 94-ФЗ:

Ситуация	Частота возникновения ситуации в условиях 44-ФЗ (в период 2014-15 гг.)				Изменение по сравнению с 94-ФЗ			
	Часто	Иногда	Редко	Никогда	Стало чаще	Частота не изменилась	Стало реже	Не работал (-а) по 94-ФЗ
Непрозрачность или недоступность информации о госзакупках								
Сговор поставщиков между собой								
Ценовой демпинг								
Отсутствие или низкий уровень конкуренции на торгах								
Наличие неформальных связей между заказчиком и поставщиком								
Необоснованные жалобы поставщиков								
Нарушение сроков поставки товаров/работ/услуг								
Нарушение сроков поступления бюджетного финансирования								
Поставка некачественных товаров/работ/услуг								
Затягивание сроков оплаты								
Затягивание сроков приемки работ или подписания актов								
Расторжение контракта								
Наличие коллизий в законодательстве, регулирующем госзакупки								
Расширительное толкование норм закона со стороны ФАС								
Судебные разбирательства с поставщиками в связи с процедурой закупки								
Судебные разбирательства с поставщиками в связи с исполнением контракта								
Судебные разбирательства с контролирующими органами (в т.ч. с ФАС)								
Наличие конфликта интересов между сторонами контракта								

- 2) Во время общения с поставщиками часто звучит тезис о том, что многие заказчики заведомо ориентированы на заключение контрактов с заранее определенными ими поставщиками. По Вашей оценке, с учетом Ваших профессиональных контактов с коллегами, какова приблизительно доля заказчиков, следовавших такой стратегии в период 2014-15 гг.?

0-10%  
11-20%  
21-30%  
31-40%  
41-50%  
51-60%  
61-70%  
71-80%  
81-90%  
91-100%

затрудняюсь ответить

- 3) По Вашей оценке, как изменилась доля заказчиков, которые заведомо ориентируются на заключение контрактов с заранее определенными ими поставщиками, по сравнению с условиями регулирования по 94-ФЗ:
- сократилась  
не изменилась  
увеличилась  
затрудняюсь ответить

- 4) На Ваш взгляд, в чем заключаются наиболее значимые причины выбора государственными заказчиками стратегии заключения контрактов с заранее определенными ими поставщиками (укажите не более трех причин)?
- Стремление обеспечить гарантированное исполнение контракта  
Стремление обеспечить качественную поставку товаров/работ/услуг  
Отсутствие конкуренции со стороны других добросовестных поставщиков требуемых товаров/работ/услуг  
Стремление избежать ценового демпинга  
Указания/рекомендации вышестоящих органов  
Неформальные связи с поставщиками  
Несовершенство установленных подходов к требованиям, критериям, оценке заявок  
Другое \_\_\_\_\_

## **II. Регулирование государственных/муниципальных закупок:**

- 5) Оцените, пожалуйста, сколько примерно раз в среднем в год в период 2014-15 гг. в Вашей организации возникали следующие ситуации, связанные с регулированием

обеспечения государственных и муниципальных нужд, и как изменилась частота возникновения таких ситуаций по сравнению с периодом регулирования по 94-ФЗ:

Ситуация	Частота возникновения в среднем в год (в период 2014-15 гг.)	Изменение по сравнению с 94-ФЗ			
		Стало чаще	Частота не изменилась	Стало реже	Не работал (-а) по 94-ФЗ
Плановые проверки ФАС, иным контролирующим органом *					
Внеплановые проверки ФАС, иного контролирующего органа					
Предъявление претензий ФАС в рамках плановой проверки					
Предъявление претензий ФАС в рамках внеплановой проверки после жалобы					
Наложение штрафов контролирующим органом					
Обжалование Вашей организацией претензий/ штрафов ФАС в суде					
Снятие претензий/штрафов ФАС по результатам обжалования в суде					

(\*) - в т.ч. территориальных органов

б) На Ваш взгляд, регулирование по 44-ФЗ является недостаточным, адекватным или избыточным для закупок следующих объемов:

Объем закупок	Недостаточное	Адекватное	Избыточное
До 100 тыс. рублей			
От 100 до 500 тыс. рублей			
От 500 тыс. рублей			

7) По Вашей оценке, с какой суммы закупки должна начинаться регламентация закупок Законом 44-ФЗ:

- 1 руб.
- 100.000 руб.
- 500.000 руб.
- 1.000.000 руб.
- 5.000.000 руб.
- \_\_\_\_\_ (укажите свой вариант)
- ни с какой. Государственная регламентация не нужна, заказчик должен устанавливать себе правила сам.

- 8) По Вашей оценке, насколько **эффективной** являются следующие виды государственной политики:

	Степень эффективности			
	Эффективна	Скорее эффективна	Скорее неэффективна	Неэффективна
Поддержка субъектов малого предпринимательства путем установления особенностей закупок для них				
Поддержка отечественного производителя путем установления преференций				

- 9) Насколько полезной для **Вашей организации** Вы считаете следующие виды государственной политики:

	Степень эффективности			
	Полезна	Скорее полезна	Скорее бесполезна	Бесполезна
Поддержка субъектов малого предпринимательства путем установления особенностей закупок для них				
Поддержка отечественного производителя путем установления преференций				

### III. Издержки государственных/муниципальных госзакупок

- 10) Оцените, пожалуйста, примерную трудоемкость выполнения закупочных процедур, проводимых Вашей организацией (суммарное время, потраченное на выполнение данной процедуры ВСЕМИ задействованными в ней сотрудниками – например, если в выполнении процедуры участвовало два сотрудника, один из которых затратил на нее 4 часа своего рабочего времени, а второй – 3 часа, то трудоемкость процедуры составит 7 человеко-часов).

Мы понимаем сложности точной оценки трудоемкости и, уважая Ваше время, просим Вас дать ПРИМЕРНУЮ среднюю оценку (в человеко-часах):

Наименование процедуры	Трудоемкость процедуры, человеко-часы
Закупки малого объема (до 100 тыс. руб.)	
Закупка у единственного поставщика (свыше 100 тыс. руб.)	
Запрос котировок	
Электронный аукцион	
Открытый конкурс	
Конкурс с ограниченным участием	

Запрос предложений	
Двухэтапные конкурсы	

11) По Вашей оценке, насколько примерно увеличиваются трудозатраты при проведении закупочных процедур закрытого типа (в процентах)?

0%

1-10%

11-20%

21-30%

31-40%

41-50%

51-60%

61-70%

71-80%

81-90%

91-100%

затрудняюсь ответить

12) Оцените, пожалуйста, изменение трудоемкости отдельных стадий закупочного процесса по сравнению с условиями действия 94-ФЗ:

Стадия процесса закупки	Трудоемкость выросла	Трудоемкость не изменилась	Трудоемкость снизилась	Не работал (-а) по 94-ФЗ
Планирование закупок				
Обоснование НМЦК				
Подготовка документации о закупке				
Размещение сведений на ООС / ОС ЕИС				
Осуществление процедуры определения поставщика				
Заключение контракта				
Мониторинг исполнения контракта <sup>1</sup>				
Закрытие контракта (включая приемку и экспертизу)				
Работа с контрольно-надзорными органами				

<sup>1</sup> Здесь мы имеем в виду, что несмотря на то, что данный этап формально не был зафиксирован нормами 94-ФЗ, фактически он в той или иной степени выполнялся госзаказчиками

Работа с судами				
-----------------	--	--	--	--

13) "Оцените, какой процент от числа закупок Вы проводите через специализированные ведомства, ответственные за закупки (Уполномоченные органы, Уполномоченные учреждения и т.п.)"

- 0%
- 1-10%
- 11-20%
- 21-30%
- 31-40%
- 41-50%
- 51-60%
- 61-70%
- 71-80%
- 81-90%
- 91-100%

затрудняюсь ответить

14) В завершении анкеты мы просим Вас ответить на следующий вопрос: исходя из Вашего опыта, **сколько** из перечисленных ниже факторов создают проблемы для развития системы госзакупок в России. Речь идет не о том, какие факторы создают проблемы, а сколько их:

*(Далее предлагается один из следующих списков с ответами в зависимости от типа группы)*

*Для контрольной группы:*

- Низкая конкуренция
- Избыточное регулирование
- Недостаточная прозрачность закупок
- Низкий уровень квалификации специалистов по закупкам
  - 0
  - 1
  - 2
  - 3
  - 4

*Для экспериментальной группы 1:*

- Низкая конкуренция
- Избыточное регулирование
- Недостаточная прозрачность закупок
- Низкий уровень квалификации специалистов по закупкам
- Неформальные связи между заказчиками и поставщиками
  - 0
  - 1
  - 2
  - 3
  - 4

➤ 5

*Для экспериментальной группы 2:*

- Низкая конкуренция
- Избыточное регулирование
- Недостаточная прозрачность закупок
- Низкий уровень квалификации специалистов по закупкам
- Коррупция среди госзаказчиков
  - 0
  - 1
  - 2
  - 3
  - 4
  - 5

*Для экспериментальной группы 3:*

- Низкая конкуренция
- Избыточное регулирование
- Недостаточная прозрачность закупок
- Низкий уровень квалификации специалистов по закупкам
- Коррупция среди поставщиков
  - 0
  - 1
  - 2
  - 3
  - 4
  - 5

#### **IV. Общая информация**

А теперь, пожалуйста, ответьте на несколько вопросов о Вас и Вашей организации. Эта информация будет использоваться только в обобщенном виде после статистической обработки.

15) Укажите, пожалуйста, организационно-правовую форму Вашей организации:

Казенное учреждение

Бюджетное учреждение

Автономное учреждение

Другое \_\_\_\_\_

16) К какой категории относится Ваша организация:

Федеральный заказчик

Региональный заказчик

Муниципальный заказчик

17) Какова сфера деятельности Вашей организации:

Здравоохранение

Образование

Культура, спорт и отдых

Социальные услуги

Строительство

Государственное управление  
Правоприменение и безопасность  
Другое \_\_\_\_\_

- 18) Укажите, пожалуйста, субъект РФ (регион), в котором расположена Ваша организация \_\_\_\_\_ (выбор из меню)
- 19) Укажите, пожалуйста, общее число сотрудников Вашей организации:
- До 10 сотрудников включительно
  - 11-20 сотрудников
  - 21-50 сотрудников
  - 51-100 сотрудников
  - 101-250 сотрудников
  - 251-500 сотрудников
  - 501-1000 сотрудников
  - Более 1000 сотрудников
- 20) Укажите, пожалуйста, примерное число сотрудников закупочного подразделения Вашей организации: \_\_\_\_\_ сотрудников
- 21) Ваш возраст:
- До 20 лет включительно
  - 21-30 лет
  - 31-40 лет
  - 41-50 лет
  - 51-60 лет
  - Более 60 лет
- 22) Ваш пол: М / Ж
- 23) Ваш общий стаж работы в сфере государственных/муниципальных закупок: \_\_\_\_\_ лет
- 24) Ваша должность (отметьте, пожалуйста, наиболее подходящий ранг):
- специалист (менеджер)
  - руководитель отдела
  - руководитель департамента\ зам. руководителя организации

**Благодарим Вас за участие в исследовании!**

Мы будем рады предоставить Вам результаты опроса, если Вы оставите Ваши контактные данные.

Контакты:  
(e-mail)

---